



CATALOGO FORMATIVO – Bando Enasarco 2017

Corsi per agenti di commercio

Area comunicazione ed empowerment personale

1. Comunicazione e negoziazione
14 ore/2 g - Costo: 300€+ iva
2. Lavorare per obiettivi
14 ore/2 g - Costo: 300€+ iva
3. Come affrontare un colloquio di selezione
14 ore/2 g – Costo: 300€+ iva
4. Gestione delle emozioni e stress positivo
14 ore/2 g - Costo: 300€+ iva

Area marketing e tecniche di vendita

1. La vendita di successo oggi. Da venditore a consulente: vendere con successo in un mercato che cambia
14 ore/2 g - Costo: 300€ + iva
2. La strategia di sviluppo dell'agenzia
14 ore/2 g - Costo: 300€ + iva
3. Self-marketing: valorizzare le proprie competenze per promuovere se stessi e l'azienda per cui si lavora
14ore/2g - Costo: 300€ + iva
4. Lo sviluppo della redditività della zona
14ore/2g - Costo: 300€ + iva

Area programmazione neurolinguistica (PNL)

1. Capire il tuo interlocutore per vendere di più (Tecniche di PNL – Programmazione Neuro Linguistica)
14 ore/2g - Costo: 300€ + iva



Area applicazioni informatiche e web marketing

1. Internet per vendere: web 2.0, social media e mobile applications
14 ore/2 gg - Costo: 300€ + iva
2. Excel avanzato
14 ore /2 gg - Costo: 200€ + iva

Area certificazione qualità

1. La Certificazione di Qualità dell'agenzia
24 ore/3gg – Costo: da definire

Area aggiornamenti tecnico professionali

1. Il conto economico dell'agenzia: costi e ricavi, fiscalità, previdenza
14 ore /2 gg - Costo: 300€ + iva
2. Il contratto di agenzia: consapevolezza del ruolo
14 ore /2 gg - Costo: 300€ + iva

Area formazione linguistica

1. Lingua inglese (livello intermedio)
48ore/ 2 ore 2 volte a settimana - Costo: 650€ + iva